|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| |  |  |  | | --- | --- | --- | | **代芳** | 女 | 未婚 | 1984 年10月生 | 户口：河南信阳 | 现居住于河南濮阳 河南省濮阳市华龙区中原路钻井院5-1-4 457000 15203938773(手机) E-mail: [daifang8663372@163.com](mailto:daifang8663372@163.com) | <http://my.zhaopin.com/pic/2013/4/3/2B33C67E7AB644E2B160B92E53A9F490.jpg> | |  | | | |
| |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | | |  | | --- | | 自我评价 |  |  |  | | --- | --- | | 自我评价： 执着，自信，开朗，生活有目标！ 工作积极主动、责任心气强、勇于开拓! 强烈的团队合作意思！ 社会经历： 2009年2月至今，在一家照明公司从事销售管理工作，表现优秀，4个月时间（用时最短）就从员工升为部门经理，在完成业绩目标的同时，2012年为公司培养一名经理。在工作中，肯学习，肯吃苦；为了更好的完成方案，主动学习相关软件等；为了方案真实的反应现场情况，夜间去现场取资料等。 学校经历： 积极参加学校活动，如：乒乓球比赛，敬老院献爱心等。并出色完成系里晚会主持工作。   |  | | --- | |  | | |  | | | 期望从事职业： | 市场/营销，教育/培训，销售支持/商务，销售管理，行政/后勤/文秘 | | 期望月薪： | 6001-8000元/月 | | 目前状况： | 我目前在职，正考虑换个新环境（如有合适的工作机会，到岗时间一个月左右） | | |
| |  | | --- | | 工作经历 |  |  |  | | --- | --- | | 2009/02 -- 至今： | 海洋王照明科技股份有限公司 | 行业事业部 | 服务部经理 大型设备/机电设备/重工业 | 民营 | 规模:1000-9999人 | 6001-8000元/月 该公司是国内照明行业龙头企业。任职期间根据公司近期目和远期目标，制定新一年的销售目标。 负责本区域销售、回款、培养员工。 参与公司招聘工作。参与本地区所有项目谈判工作。 在市场运作过程中，及时售后，与客户保持良好关系。 由于团队的努力，部门获得2012年“优秀服务部”称号。个人获得2013年，公司“巾帼能手”称号（全公司只有7人获得此称号）。 | |  | | |
| |  | | --- | | 项目经验 |  |  | | --- | | 2012/01 -- 2012/10：\*\*照明改造  责任描述：担任项目主要总负责人，负责该项目的过程控制，合同谈判，后期安装事宜。  项目描述：该项目是中石化中原油田改造项目之一，为改善作业现场夜间照明。数量及金额很大，照明设备的采购，存在很大竞争。顶着竞争，后来顺利签订合同，并且做到先款后货，成功拿下照明设备供应的所有权。本项目历经时间10个月时间。 | |
| |  | | --- | | 教育经历 |  |  | | --- | | 2005/09 -- 2009/06：空军第一行空学院 | 测控技术与仪器 | 本科 | |
| |  | | --- | | 培训经历 |  |  | | --- | | 2013/04 -- 2013/07：公司优秀经理培训班 培训课程：心理学，市场营销学，管理学，组织行为学。 培训地点：公司总部研究院 培训描述：通过学习以上课程，对于服务部的管理和运作市场，给了我很大的帮助。 1：员工的管理及激励方法，提高员工的能力。 2：系统的开展市场工作，提高效率。 | |
| |  | | --- | | 证书 |  |  |  | | --- | --- | | 2007/01： | 大学英语四级 | |  |  | |
| |  | | --- | | 语言能力 |  |  | | --- | | 英语：读写能力一般 | 听说能力一般 | |
| |  | | --- | | 专业技能 |  |  | | --- | | 驾驶 | 一般 | 3个月 | |
| |  | | --- | | 荣誉 |  |  | | --- | | 2013年6月获得公司第五届“巾帼能手”称号。 | |
|  |